

Nuevos aranceles a Canadá podrían subir los precios en EE. UU.

Una disputa comercial entre vecinos cercanos podría afectar productos, desde palos de hockey hasta productos agrícolas.



Dos camiones esperan en un cruce fronterizo con mercancías en sus remolques como símbolo de una disputa comercial.

Nuevos aranceles de EE. UU. del 50% sobre muchos productos canadienses entraron en vigor el sábado después de que fracasaran las conversaciones comerciales de último momento, según un reporte de Associated Press publicado por PBS NewsHour. Un **arancel** es un impuesto sobre un producto importado, es decir, algo que se lleva a un país desde otro. Se espera que estos nuevos impuestos afecten cerca del 5% de las exportaciones anuales de Canadá a Estados Unidos, o cerca de \$20 billion en productos.

Los productos mencionados por el **gobierno** de Trump incluyen palos de hockey, vino, cemento, miel, semillas, productos agrícolas, algo de maquillaje, perfumes, ropa, joyas, muebles, cámaras y tela. Canadá vende la mayor parte de sus productos **exportados** a Estados Unidos; el año pasado, el 72% de las exportaciones de productos de Canadá cruzaron la frontera hacia el sur. Eso hace que el mercado de EE. UU. sea especialmente importante para las empresas y los trabajadores canadienses.

El primer ministro de Canadá, Mark Carney, dijo que Canadá responderá con medidas de repre-

salia “dólar por dólar” a partir del 8 de septiembre. Las medidas de represalia son acciones que se toman en respuesta a la acción de otro país. Los aranceles planeados por Canadá se dirigirían a productos de EE. UU., incluidos acero, productos lácteos, electrodomésticos, equipo agrícola, pulpa y papel, y productos electrónicos. Eso significa que ambos países podrían cobrar impuestos a más productos que vienen del otro lado de la frontera.

Esto importa porque los aranceles normalmente los pagan primero los **importadores**, las empresas que compran productos de otros países. Pero las empresas a menudo pasan parte de ese costo a los compradores al subir los precios. Expertos citados en el artículo advirtieron que los aranceles más altos pueden afectar a muchas **industrias y hogares**. Para alguien en secundaria, esto puede aparecer en el precio de equipo deportivo, comida, ropa u otros artículos que compran las familias.

La disputa también importa porque Estados Unidos y Canadá han sido durante mucho tiempo socios comerciales cercanos. El **comercio** es la

compra y venta de productos y servicios, y el comercio internacional conecta granjas, fábricas, tiendas y familias a través de las fronteras. Cuando los países suben los aranceles entre sí, puede convertirse en una guerra comercial, un ciclo en el que cada lado agrega más **barreras** y costos. El artículo dice que actualmente no hay más conversaciones programadas.

Los nuevos aranceles también plantean preguntas en la clase de gobierno. El presidente Trump usó la Sección 338 de la Ley Arancelaria de 1930, una ley antigua de la Gran Depresión, el desastre económico mundial de la década de 1930. Esa sección permite a un presidente imponer aranceles de hasta el 50% sobre importaciones de países acusados de tratar injustamente a las empresas de EE. UU. AP informa que esta

parte de la ley no se había usado antes de esta manera específica para subir aranceles, por lo que se podría pedir a los tribunales que decidan si la medida es legal.

Otra parte importante es el **Acuerdo** Estados Unidos-México-Canadá, un pacto comercial que establece reglas para el comercio entre los tres países. Algunos productos que ahora enfrentan el arancel del 50% habían estado protegidos bajo ese acuerdo. Eso podría hacer que las empresas se pregunten qué tan confiables son las reglas comerciales cuando los gobiernos no están de acuerdo. La pregunta más grande no es solo si un lado puede ganar una disputa por aranceles. Es quién paga el costo mientras la disputa continúa.

Escrito a partir del reportaje de PBS NewsHour.

PARA PENSAR

1. 1. Cuando un país usa aranceles para presionar a otro país, ¿qué beneficios podrían esperar los líderes y qué costos podrían enfrentar las familias y empresas comunes?

2. 2. ¿Deberían los presidentes tener un poder amplio para subir aranceles rápidamente, o deberían el Congreso y los tribunales tener un papel mayor antes de que ocurran cambios comerciales importantes?

3. 3. Si dos socios comerciales cercanos entran en una guerra comercial, ¿qué tipos de información querrían antes de decidir qué lado tomó la mejor decisión?

Nuevos aranceles a Canadá podrían subir los precios en EE. UU.

A I G S N A O S I D E G C C I O E V
U E N O R O O E A M X A O O M D I C
U D Q D B E E G A O P P M O P A A A
R A P U U I A B O A O O E A O L A C
U F D N A S E A T R R U R N R E E C
E O R A P S T R B O T R C T T O I E
G D I O R S N R N H A G I A A U M C
R H U N A I X E I O D E O O D D A O
E A A S R N E R J A O A A P O R O L
D A C R O X O A R C S O D N R O I S
S H O G A R E S R U B T O L E E V A
A I B Y R O A E E E G W A M S C A O
H A R A N C E L N R R P O R D D X I
O E I C U E M I O D A O U M E R G M
L N E I M O O P O O B X S A A I C O
B R I O P R P A S R O A X N G C D R
N I O D M S C Q E R S R A I E E S E
N U R I T L O R R A O S P A R L S P

ACUERDO

ARANCEL

BARRERAS

COMERCIO

EXPORTADOS

GOBIERNO

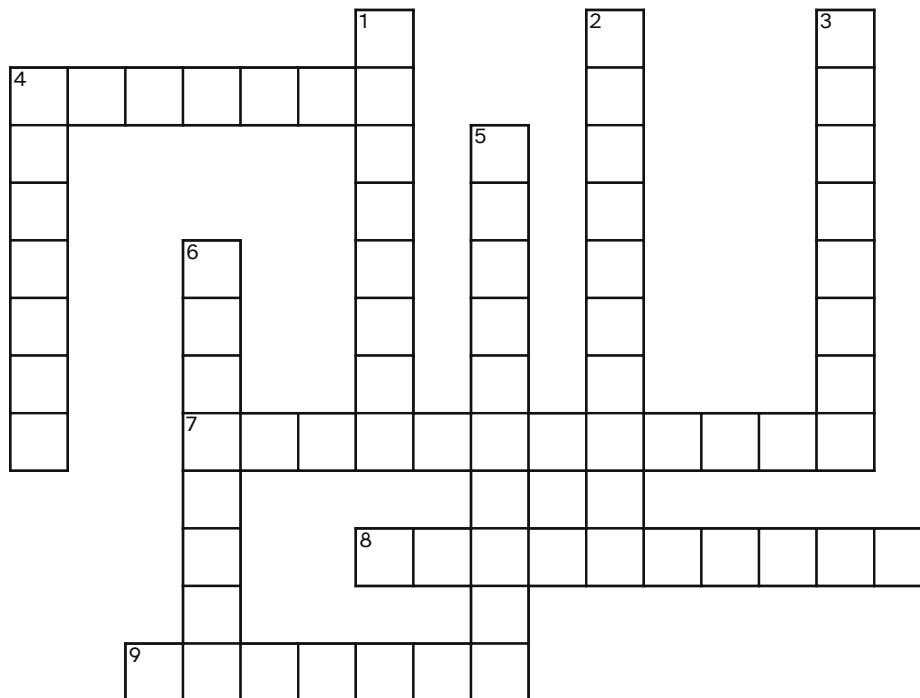
HOGARES

IMPORTADORES

IMPORTADOS

INDUSTRIAS

Nuevos aranceles a Canadá podrían subir los precios en EE. UU.



HORIZONTALES

- 4 Un trato formal en el que grupos aceptan las mismas reglas o planes.
- 7 Empresas que compran productos de otros países para venderlos en su propio país.
- 8 Grupos de empresas que fabrican productos parecidos o prestan servicios parecidos.
- 9 Personas que viven juntas en una casa y comparten los gastos diarios.

VERTICALES

- 1 La compra y venta de productos y servicios.
- 2 Productos que se envían de un país para venderse en otro.
- 3 Reglas, impuestos u otros obstáculos que hacen más difícil comprar y vender entre países.
- 4 Un impuesto del gobierno sobre un producto que llega de otro país.
- 5 Productos que llegan a un país desde otro país.
- 6 El sistema de líderes e instituciones que crea y lleva a cabo las leyes.

De dónde viene esto

Este artículo se escribió para 3andB a partir del reportaje que aparece abajo. No es una reimpresión: la redacción es nuestra y los hechos son de ellos.

PBS NewsHour

"What to know about Trump's 50% tariffs on Canadian goods that just went into effect"

Publicado sábado, 22 de agosto de 2026

Consultado el viernes, 21 de agosto de 2026

<https://www.pbs.org/newshour/economy/what-to-know-about-trumps-50-tariffs-on-canadian-goods-that-just-went-into-effect>

QUÉ INCLUYE ESTE PAQUETE

El artículo y sus preguntas para conversar, una sopa de letras y un crucigrama.

COPIAS Y USO

Se puede imprimir, copiar y repartir libremente para uso en el aula. Conserve esta página con el paquete para que el próximo docente vea de dónde salió la noticia.

Hay más de donde vino esto

Si esta lección corta le funcionó a su clase, nuestros cuadernos completos van más lejos con el mismo cuidado:

- Unidades completas con edición para el estudiante y para el docente
- Soluciones resueltas de cada ejercicio
- Alineadas a estándares, probadas en el aula, listas para imprimir

Vea las lecciones completas en 3andB.com