

La disputa arancelaria entre EE. UU. y Canadá afecta el trabajo de manufactura

Un acuerdo comercial estancado muestra cómo la política puede cambiar los costos, las cadenas de suministro y las decisiones en el taller en los oficios especializados.



Un banco de manufactura con piezas de metal, herramientas de medición, documentos y cajas empacadas sugiere trabajo de comercio y cadenas de suministro.

Las conversaciones comerciales entre Estados Unidos y Canadá se rompieron después de que los funcionarios pensaban que estaban cerca de un acuerdo, según una entrevista de PBS NewsHour con el representante comercial canadiense Dominic LeBlanc. La disputa se centra en los aranceles, que son impuestos cobrados sobre bienes importados. LeBlanc dijo que el presidente Trump había establecido un plazo hasta la medianoche del viernes para aranceles de la Sección 338 del 50 por ciento, lo que significa aranceles impuestos bajo una sección con nombre de la ley comercial de EE. UU., sobre casi \$28 billion de exportaciones canadienses a Estados Unidos. Canadá ahora se está preparando para responder con sus propios aranceles.

Esto importa mucho más allá de la política porque los productos de los que se habla son la materia prima de muchos oficios especializados: automóviles, acero, **aluminio**, productos de papel, autopartes, camiones pesados y productos derivados. Un producto **derivado** es un artículo hecho de un material, como una pieza fabricada de acero o aluminio. Cuando cambian los aranceles, el costo de una bobina de acero, un componente de camión o una pieza de aluminio también puede cambiar. Eso puede afectar las cotizaciones, las decisiones de com-

pra, los horarios de entrega y el precio del trabajo terminado.

LeBlanc dijo que los negociadores todavía estaban estancados en varios asuntos importantes cuando fracasaron las conversaciones, incluido qué se incluiría en las reducciones de aranceles a los automóviles y cómo se tratarían los productos derivados de acero y aluminio. El representante comercial de EE. UU., Jamieson Greer, dijo que Estados Unidos había ofrecido reducir algunos aranceles, incluido recortar un **arancel** del 25 por ciento sobre los automóviles y reducir muchos aranceles sobre el acero y el aluminio del 50 por ciento al 25 por ciento. LeBlanc argumentó que Canadá partió de la posición de que el USMCA, el acuerdo comercial entre Estados Unidos, México y Canadá, había permitido aranceles de cero en esos sectores.

El ejemplo de los automóviles muestra por qué esto no es solo una pelea de papeleo. LeBlanc dijo que la mitad de los automóviles hechos en Canadá se fabrican con piezas estadounidenses. Eso significa que el mismo vehículo puede depender de trabajadores, plantas, proveedores e inspectores a ambos lados de la frontera. Un arancel sobre una parte de la cadena puede crear presión en otra

parte de la cadena. En un entorno de manufactura, esa presión puede aparecer como una orden de compra revisada, un **envío** retrasado, un **proveedor** cambiado o un nuevo cálculo de costos antes de que un trabajo pueda avanzar.

Para las trayectorias de CTE, el trabajo afectado por una disputa comercial no es solo trabajo de línea de ensamblaje. Soldadores, maquinistas CNC, técnicos de mantenimiento industrial, técnicos diésel, trabajadores de reparación de colisiones, inspectores de control de calidad, trabajadores de almacén, agentes de compras y coordinadores de **logística** trabajan dentro de cadenas de suministro. Una cadena de suministro es el sistema conectado que mueve materiales, piezas, mano de obra y bienes terminados de un lugar a otro. Cuando cambia un arancel, las personas que hacen el trabajo quizá no establecen la política, pero aun así tienen que ajustarse a ella.

Ese ajuste puede ser técnico. Un **estimador** puede necesitar actualizar los precios de materiales antes de presentar una oferta. A un **maquinista** se le puede pedir que trabaje una **aleación** diferente si un comprador cambia de proveedores. Un inspector de calidad puede necesitar verificar que una pieza sustituta todavía cumpla una especificación requerida, que es una norma documentada para el tamaño, la resistencia, el material o el desempeño. Un coordinador de logística puede necesitar rastrear si un envío cruza una frontera y qué papeleo lo acompaña. Ninguna de esas tareas es un discurso o un eslogan; son decisiones de trabajo diarias.

La disputa también muestra por qué los empleados valoran las habilidades de los oficios además de la conciencia empresarial. Ser empleable en un

taller moderno no se trata solo de operar una máquina, soldar un cordón limpio o usar una llave, aunque esas habilidades todavía importan. También ayuda leer cuidadosamente una orden de trabajo, entender las listas de materiales, usar herramientas de medición con precisión, seguir la documentación y comunicarse cuando cambia una pieza, un proveedor o una fecha límite. En una economía integrada, un trabajador que entiende tanto la herramienta como el proceso alrededor de la herramienta puede resolver problemas más rápido.

LeBlanc dijo que Canadá y Estados Unidos todavía tienen metas comunes, incluido trabajar juntos sobre el acero de economías sin mercado, un término usado para países donde el control del gobierno moldea fuertemente los precios y la producción en lugar de la competencia de mercado abierto. Pero también dijo que Canadá trataría de evitar una ventaja injusta para los exportadores estadounidenses si avanza nuevos aranceles de EE. UU. Ese es el difícil equilibrio en esta historia: proteger una industria puede aumentar los costos para otra, especialmente cuando las fábricas y los proveedores han sido construidos para trabajar a través de las fronteras durante décadas.

Para las personas que planean carreras en los oficios, la lección es práctica. Una pieza nunca es solo una pieza. Tiene un material, un plano, una **tolerancia**, un proveedor, un precio, una ruta de envío y, a veces, un código arancelario. La persona en el piso del taller quizá no negocia el acuerdo comercial, pero el acuerdo todavía puede llegar al banco de trabajo, el elevador, el muelle de carga o la pantalla de estimación.

Escrito a partir del reportaje de PBS NewsHour.

PARA PENSAR

1. Si los aranceles protegen algunos empleos de manufactura pero aumentan los costos para los talleres que usan piezas importadas, ¿cómo debería decidir un país si vale la pena ese equilibrio?

Una buena respuesta: Una respuesta sólida debe considerar la protección de empleos, los precios para los consumidores, las relaciones con los proveedores y la competitividad a largo plazo, en vez de tratar los aranceles como simplemente buenos o malos.

2. En un taller o una planta afectados por cambios en los costos de materiales, ¿qué trabajadores o departamentos deberían participar antes de cambiar de proveedores o materiales sustitutos?

Una buena respuesta: Una respuesta sólida debe relacionar las compras, la producción, el control de calidad, las especificaciones de ingeniería, la programación y las preocupaciones de seguridad o garantía.

3. ¿Qué habilidades harían más valioso a un trabajador de oficios especializados cuando las cadenas de suministro se vuelven inciertas, y por qué?

Una buena respuesta: Una respuesta sólida debe ir más allá del uso de herramientas e incluir documentación, medición, comunicación, resolución de problemas y comprensión de cómo los materiales se mueven dentro de un negocio.

La disputa arancelaria entre EE. UU. y Canadá afecta el trabajo de manufactura

U A E C Q D H D E S I C O V E I E A
A G Q C M G E B V A A C I N U T I M
A I A L L E P D D S D L I E E O R E
R L R O E T N R N O R A U G S C N T
O R A R A S U D O I A M I M T I R C
L O N I I N C R C V D C O Q I E I A
P E C T B E C V V V E A E S M N N I
O I E L A N R A E M R E I A A L I T
A U L L T R O O L N I O D O D E T O
N M L O S O S S T E V A A O O E N L
O C M C G Q E U A L A I R C R R T E
I A C P I I A N C S D C O N I A R R
L I D A A E S E Y I O E I A O M D A
A I O E L O R T O A O N C O A L S N
A F L E I A R A I Y E O E T N C D C
R A A R R C A O S C E L C S N L E I
O M A Q U I N I S T A V C D O M Y A
E I A G E A N O N O C P B A I E I I

ALEACION

ALUMINIO

ARANCEL

DERIVADO

ENVIO

ESTIMADOR

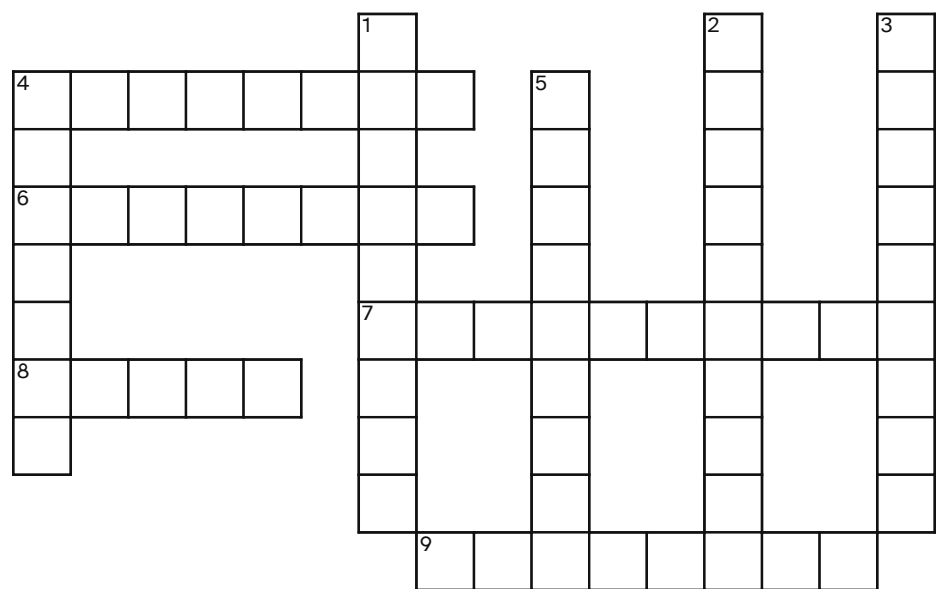
LOGISTICA

MAQUINISTA

PROVEEDOR

TOLERANCIA

La disputa arancelaria entre EE. UU. y Canadá afecta el trabajo de manufactura



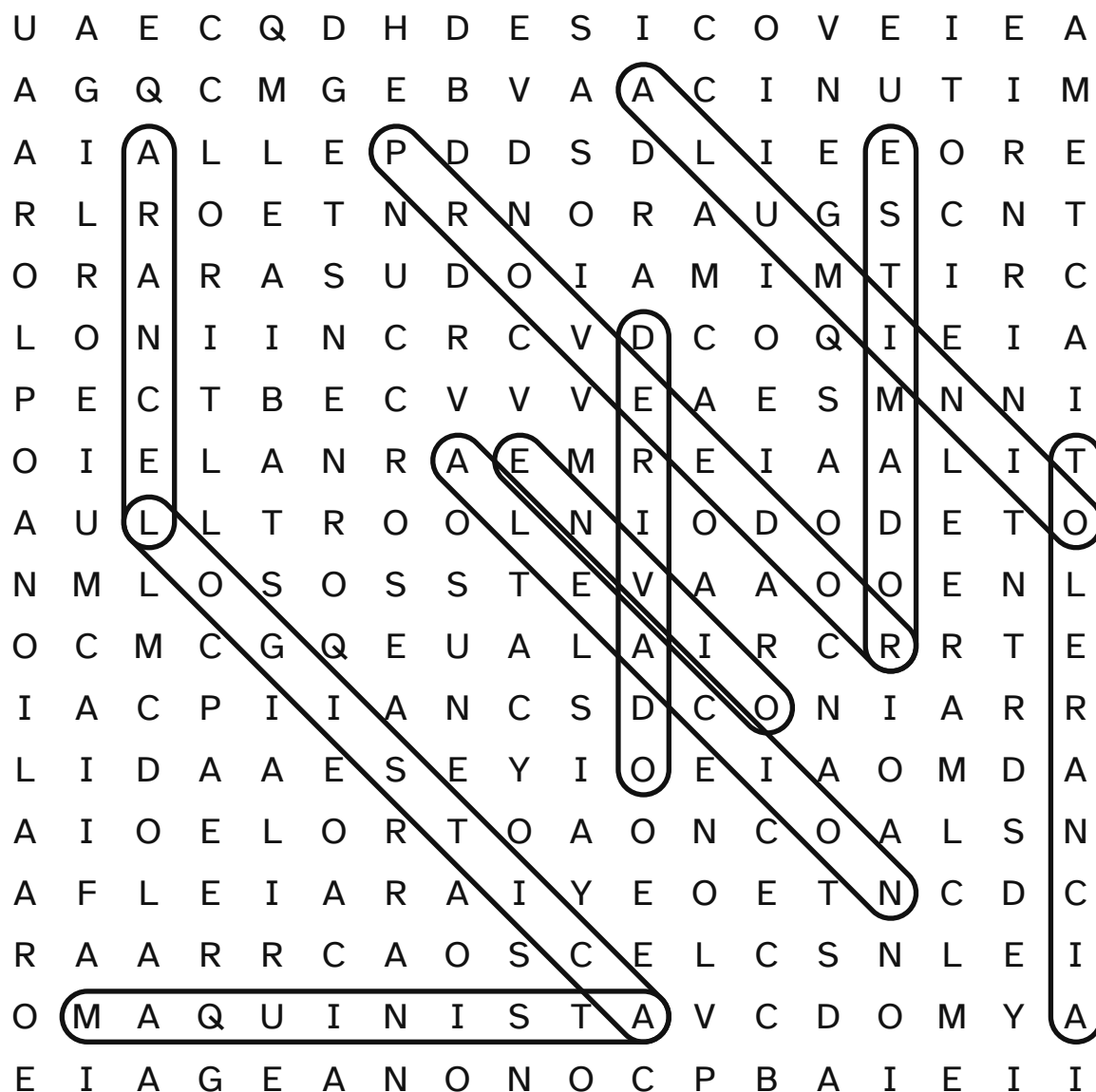
HORIZONTALES

- 4 Metal hecho al combinar dos o más elementos para lograr propiedades útiles.
- 6 Metal ligero que se usa comúnmente para fabricar piezas de vehículos y otros productos.
- 7 La cantidad permitida en que una medida fabricada puede variar del plano.
- 8 Cantidad de bienes enviada de un lugar a otro.
- 9 Hecho de otro material o producto, como una pieza fabricada de acero.

VERTICALES

- 1 La planificación y gestión del movimiento de materiales y bienes de un lugar a otro.
- 2 Trabajador especializado que usa máquinas herramienta para dar forma a metal u otros materiales y convertirlos en piezas.
- 3 Trabajador que calcula los posibles costos de materiales, mano de obra y otros costos antes de que comience un trabajo.
- 4 Un impuesto cobrado sobre bienes que entran a un país desde otro país.
- 5 Negocio que proporciona materiales, piezas o equipo a otro negocio.

La disputa arancelaria entre EE. UU. y Canadá afecta el trabajo de manufactura — solucionario



ALEACION

ALUMINIO

ARANCEL

DERIVADO

ENVIO

ESTIMADOR

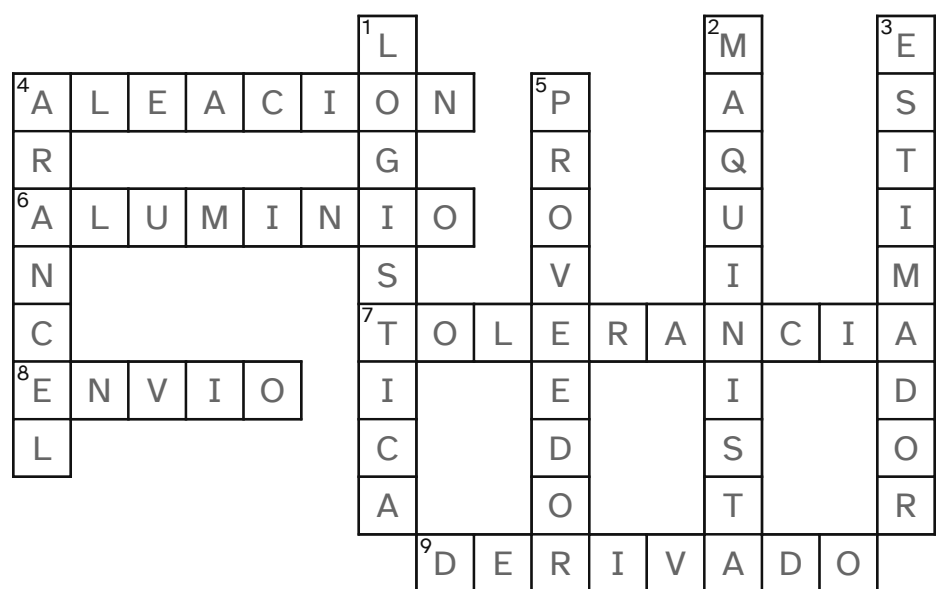
LOGISTICA

MAQUINISTA

PROVEEDOR

TOLERANCIA

La disputa arancelaria entre EE. UU. y Canadá afecta el trabajo de manufactura — solucionario



HORIZONTALES

- 4 Metal hecho al combinar dos o más elementos para lograr propiedades útiles.
- 6 Metal ligero que se usa comúnmente para fabricar piezas de vehículos y otros productos.
- 7 La cantidad permitida en que una medida fabricada puede variar del plano.
- 8 Cantidad de bienes enviada de un lugar a otro.
- 9 Hecho de otro material o producto, como una pieza fabricada de acero.

VERTICALES

- 1 La planificación y gestión del movimiento de materiales y bienes de un lugar a otro.
- 2 Trabajador especializado que usa máquinas herramienta para dar forma a metal u otros materiales y convertirlos en piezas.
- 3 Trabajador que calcula los posibles costos de materiales, mano de obra y otros costos antes de que comience un trabajo.
- 4 Un impuesto cobrado sobre bienes que entran a un país desde otro país.
- 5 Negocio que proporciona materiales, piezas o equipo a otro negocio.

De dónde viene esto

Este artículo se escribió para 3andB a partir del reportaje que aparece abajo. No es una reimpresión: la redacción es nuestra y los hechos son de ellos.

PBS NewsHour

"Canadian trade minister says reaching deal with U.S. in best interest for both countries"

Publicado martes, 25 de agosto de 2026

Consultado el miércoles, 26 de agosto de 2026

<https://www.pbs.org/newshour/show/canadian-trade-minister-says-reaching-deal-with-u-s-in-best-interest-for-both-countries>

QUÉ INCLUYE ESTE PAQUETE

El artículo con una nota para cada pregunta, una sopa de letras, un crucigrama y el solucionario de ambos.

COPIAS Y USO

Se puede imprimir, copiar y repartir libremente para uso en el aula. Conserve esta página con el paquete para que el próximo docente vea de dónde salió la noticia.

Hay más de donde vino esto

Si esta lección corta le funcionó a su clase, nuestros cuadernos completos van más lejos con el mismo cuidado:

- Unidades completas con edición para el estudiante y para el docente
- Soluciones resueltas de cada ejercicio
- Alineadas a estándares, probadas en el aula, listas para imprimir

Vea las lecciones completas en 3andB.com